

# RadMarkt

05 | 2023

RADMARKT.DE | DAS BRANCHENMAGAZIN



## Bike 33 in Ingolstadt: Schick fokussiert

Welcome on  
Taipei Cycle Show

S. 12

Marktdaten Schweiz  
und Österreich

S. 34

Umständliches  
Leasinghandling

S. 42

**neco**

Neco Technology Industry Co.,Ltd(Taiwan R&D Base)  
2023 Eurobike Show Booth:Hall 8-J01

*messingschlager*

Haßbergstraße 45, 96148 Baunach, Germany | Email: info@messingschlager.com | Tel: +49 (0) 95 44-94 44 45

www.necoparts.com

**Perfect Match:**  
Unser bester Schutz  
für deine Kunden.

1963–2023

**60**  
WERTGARANTIE



**Jetzt Partner werden:**  
0511 71280-886

### **WERTGARANTIE Komplettschutz Bike – der perfekte Schutz vor Reparaturkosten**

Für neue und gebrauchte Fahrräder sowie E-Bikes und Pedelecs zum Beispiel bei Verschleiß, Sturz- und Unfallschäden, Elektronik-/Akkuschäden und Diebstahl.

Dein Spezialist für Geräteschutz und Garantievversicherung  
für alles, was einen Akku, Stecker oder Speichen hat.

**Since 1963 | Made in Germany | [wertgarantie.com](http://wertgarantie.com)**



Kunden-  
zufriedenheit  
- Kundenbetreuung

[www.tuv.com](http://www.tuv.com)  
ID 9105052129

 **WERTGARANTIE**<sup>®</sup>  
Einfach. Gut. Geschützt.



**Michael Bollschweiler**  
Chefredakteur

# Gemengelage

**E**in Geschäft ist nur dann gut, wenn beide – Käufer und Verkäufer – das Gefühl haben, ein gutes Geschäft gemacht zu haben.« Das soll der Antiquitätenhändler Günter Kronz gesagt haben. In Aphorismensammlungen findet man eine Abwandlung davon: Demnach liegt ein gutes Geschäft dann vor, wenn beide Seiten weinen.

Einige Händler fühlen sich wohl der zweiten Version näher, wenn sie an das neue Konditionsmodell von Jobrad denken. Vielleicht kann es immer noch ein einigermaßen gutes Geschäft sein. Es gibt aber auch Händler, für die das Ganze nur eine Randnotiz ist, beispielsweise weil sie Arbeitgeber selbst akquirieren.

Um das zu können, muss man Zeit einplanen und verhandlungssicher sein, um Personalchefs jede Detailfrage zu beantworten zukönnen, von denen es beim Leasing einige gibt. Diese Voraussetzungen bringen nicht viele mit.

Die Stimmung lässt sich noch besser einordnen, wenn man den Blick weitert und den Kontext einbezieht. Nach wie vor sind große Teile des Marktes unter enormem Druck durch Überbestände und schleppende Nachfrage. Das erste Quartal wird keine guten Zahlen auswerfen. Während alle Welt die glänzende Perspektive des Fahrrades beschwört, klemmt es kurzfristig; zwar sehen die ökonomischen Rahmenbedingungen nicht so schlecht aus wie 2022 befürchtet, dennoch hat das miserable Wetter der ersten Monate Spuren hinterlassen.

Zugleich erweist sich die Ambivalenz des Leasingmodells, die teilweise systemimmanent ist. Es treibt die Zahl der Kaufabschlüsse nach oben und vor allem den Durchschnittsbon, ist somit einer der wichtigsten Treiber der Marktentwicklung.

Andererseits ist Leasing per se komplex und aufwendig. Am Tisch sitzen vier Parteien: Arbeitgeber, Arbeitnehmer, Leasingprovider und Fahrradhändler. Sie alle müssen mit den notgedrungen aufwendigen Prozessen klarkommen.

Im Handel werden zunehmend Backoffice-Planstellen geschaffen, um der administrativen Anforderungen Herr zu werden. Das schmälert die Marge, wenn man es realistisch betrachtet. Was Verwaltungsprozesse jedoch an Nerven kosten, taucht in keiner Kalkulation auf.

Während Digitalisierung zu den Lieblingsbegriffen im Bullshit-Bingo gehört, werden die damit vorstellbaren Rationalisierungspotentiale im Leasing nur so lala genutzt. Nicht selten werden digital begonnene Vorgänge analog fortgesetzt. Zur Wahrheit gehört aber auch, dass jene, die (mehr) Provision vom Handel fordern, oft in den administrativen Prozessen zu den Besten gehören.

Ja, es gibt Portale, aber sie sind nicht alle gleich nutzbringend und vor allem haben sie unterschiedliche Logiken und Anforderungen. Ein zentrales Portal, von dem manche träumen, wird ein Traum bleiben: Die einzelnen Anbieter werden die Möglichkeit der individuellen Profilierung über ihre Leistung nicht vergeben.

Es darf daran erinnert werden, dass der Handel die Leasingprovider nicht aussuchen kann wie eine Versicherung oder einen Lieferanten: Dorthin kann er die Verbindungen kappen, wenn ihm die Zusammenarbeit nicht mehr zusagt, auch wenn damit im Einzelfall Herausforderungen verbunden sein können.

Über wen aber Leasingverträge laufen, entscheidet der Arbeitgeber; man kann allenfalls versuchen, diese Entscheidung zu beeinflussen. Weil viele das große Geschäft wittern, mischen immer mehr beim Leasing mit, und so arbeitet man wohl oder übel mit den meisten zusammen. Taucht ein neuer Leasingprovider auf, legt man seufzend den nächsten Ordner an. Es gibt viel abzuheften.

*Michael Bollschweiler*

## Fahrradstürze überleben

Das Absorbieren von Rotationsenergie beim Kopfaufprall ist das Metier der schwedischen Firma Mips. Ihre Systeme machen viele Helme sicherer. Von innen gleicht das Unternehmen einem Forschungszentrum.



26



38

## Ausprobieren und wohlfühlen

Hohe Aufenthaltsqualität zeichnete die E-Bike Testcenter (ETC) von Gazelle schon immer aus. Auch die siebte Auflage in Berlin, just eröffnet, bietet eine schicke Einrichtung, Probefahrten und entspannte Atmosphäre.



22

## Kuratieren in Gelsenkirchen

Wie ein Kurator stellt man bei Tertel in Gelsenkirchen das Sortiment zusammen. Auffällig viele der angebotenen Fahrradmarken sind von Manufakturen. Geschätzt wird auch der Neodrives-Motor und damit die Zusammenarbeit mit dessen Hersteller Alber.

## Schule macht den Meister

Die Meisterkurse in Frankfurt und Münster endeten kurz vor Ostern. Erneut werden dem Markt einige Dutzend frische Zweiradmeister zugeführt. Bei den Meisterstücken steigt der Anteil der Gravelbikes.



20

## Cube immer – außer Samstag

Fritz Reischl eröffnete in Ingolstadt sein zweites Fahrradgeschäft: Bike 33. Darin führt er die drei Marken Cube, Diamant und Orbea. Dass der Laden an Samstagen geschlossen hat, ist kein Versehen.



52

## Editorial

Gemengelage 3

## News

Personalien der Branche 6  
 Lease a Bike: Dienstfahrzeug E-Scooter 8  
 Little John Bikes etabliert E-Pedals 9  
 Grofa und Thur richten Werkstätten ein 10  
 Benno Bikes Swiss: Ausbau vorangetrieben 11

## Messe

Taipei Cycle Show: Treffen der Branche 12

## Markt

Reischl eröffnet Bike 33 in Ingolstadt 20  
 Zweiradcenter Tertel: Händler als Kurator 22  
 Mips: Wissenschaft der Sicherheit 26  
 Neuentwicklung Gocycle-Falt-Pedelec 30  
 Fahrradmarkt Schweiz: Bald fifty-fifty 34  
 Fahrradmarkt Österreich: Milliardenumsatz 36  
 Siebtes ETC von Gazelle in Berlin 38  
 Verwaltungsaufwand bei Leasingrädern 42  
 Mobilitätsbudget: Steuerliche Entlastung 45  
 Alteos informiert: Technologie hilft Handel 46  
 Enra: Rundumschutz weiterentwickelt 47  
 Jobrad Rabattstaffeln nachgerechnet 48

## Verkehr

Interview MdB Abel: Verbote verboten? 50

## Ausbildung

Zweiradmeisterfeiern in Frankfurt und Münster 52

## Tourismus

Sanfter Tourismus in Rumänien 55  
 Siebenbürgen per Fahrrad erkunden 56  
 Mountainbike-Verleih in den Karpaten 58

## Betriebsführung

Arbeitgeberweisungsrecht mit Grenzen 60  
 Wissen kompakt: Tipps für Unternehmen 61

## Rubriken

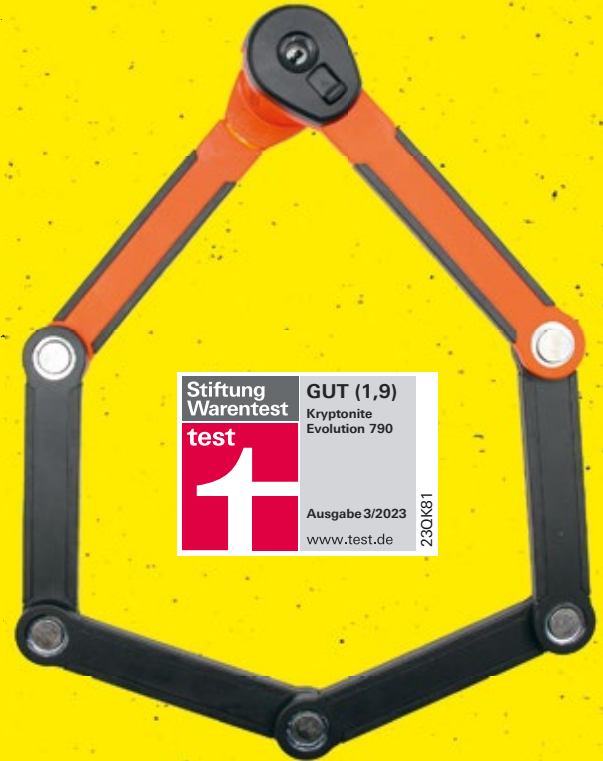
Inserentenverzeichnis 63  
 Impressum 65  
 Branchenticker 66

Foto Titel: Germaine Nassal  
 Fotos Inhalt: Bollschweiler, Mips, Nassal

Schlage Lock Company LLC, 11819 North Pennsylvania Street, Carmel, IN 46032

# KRYPTONITE®

## FLEXIBLE, KOMPAKTE SICHERHEIT



### NEU EVOLUTION 790 FALTSCHLOSS

- 5,4 mm gehärtete Stahlglieder für Hochsicherheitsschlösser
- Langlebige Gummibeschichtung auf den Stahlgliedern schützt den Fahrradrahmen
- Inklusive neuer Klick-Transporthalterung für mühelosen, leisen und zuverlässigen Transport
- Inklusive 2 Schlüssel
- Länge 90cm
- Key Safe-Programm
- Anspruch auf das Diebstahlschutzangebot von bis zu 2.250 €
- E-Bike geeignet



DIE LEBENSLANGE GARANTIE IST IN DEUTSCHLAND AUF 10 JAHRE BEGRENZT

\*ERWEITERTER DIEBSTAHLSCHUTZ ABDECKUNG MUSS AKTIVIERT SEIN DURCH REGISTRIERUNG BEI WWW.KRYPTONITELOCK.COM

KRYPTONITELOCK.BE



ALLEGION



SICHERHEIT

# Personalien der Branche



**Uwe Bienefeld (l.) mit Geschäftsführer Oliver Hensche.**

➤ Uwe Bienefeld hat 30 Jahre Betriebszugehörigkeit bei Giant Deutschland erreicht. Am 1. März 1993 trat er in die Serviceabteilung ein, wechselte dann nach drei Monaten in den Vertriebsinnendienst und 1995 in den Vertriebsaußendienst. Seitdem ist Bienefeld fester Teil des Gebietsleiterteams und kann auf einen enormen Erfahrungsschatz zurückgreifen.

[www.giant-bicycles.com](http://www.giant-bicycles.com)



**Marc Hilgenstock**

➤ Marc Hilgenstock ist neuer OEM Sales Manager DACH bei Mivice, Hersteller von elektronischen Systemen mit Europa-Zentrale in Bamberg. Er war bisher unter anderem für Gazelle im Vertrieb unterwegs und zuletzt im technischen Vertrieb außerhalb der Branche.

[mivice.com](http://mivice.com)



**Rafael Longhi**

➤ Rafael Longhi (35) hat als Produktmanager die Vermarktung der Premium-Fahrradpflege-Serie F100 bei der Dr. Wack in Ingolstadt übernommen. Er folgt damit auf Daniel Maier, der auf eigenen Wunsch hin ausschied.

[dr-wack.com](http://dr-wack.com)



**Maximilian Briem**

➤ Maximilian Briem (36) ist neuer Head of Sales International bei Maier Sports. Er übernimmt von Michael Rilling, der nach 13 Jahren auf eigenen Wunsch ausschied. Briem war in diversen Funktionen bereits von 2015 bis 2021 bei Maier Sports. Dann war er Außendienstmitarbeiter für Millet und Lafuma.

Lothar Baisch, Geschäftsführer Vertrieb und Marketing, wird sich auf Geschäftsleitungsaufgaben sowie die Internationalisierung der Marke konzentrieren.

[www.maier-sports.com](http://www.maier-sports.com)

vz

➤ Marc Burkhardt vertreibt jetzt die Fahrräder der Marke Qwic von Hartmobile in der Region Westdeutschland. Er hat mehr als 30 Jahre Vertriebserfahrung, über 20 davon im Fachhandel der Mobilfunkbranche.

[qwic.de](http://qwic.de)

## Kurz notiert

➤ Die Gewerkschaft der Polizei (GdP) und Fahrradfachhändler Bike und Outdoor Company (BOC), kooperieren: Die Mitglieder der Gewerkschaft können Fahrräder, Bekleidung und Zubehör zu vergünstigten Konditionen in den bundesweit mehr als 40 BOC-Filialen sowie im Onlineshop kaufen.

[boc24.de](http://boc24.de)

vz

➤ Die Zweirad-Einkaufs-Genossenschaft und Versicherungsdienstleister Assona verlängern ihre Kooperation um drei weitere Jahre. Seit 2015 bietet Assona der ZEG Schutzlösungen für Fahrräder und Elektroräder – sowohl für Privatkunden als auch für die Leasingpartie.

[www.assona.com](http://www.assona.com)

[www.zeg.de](http://www.zeg.de)

Das smarte System



**TRENOLI "LIVENZA WAVE"**  
Performance Line CX |  
PowerTube 750 | 10-Gang  
Kettenschaltung | Kiox 300 Display

UVP 4.199 €



Kann man drehen und wenden wie man will.

# ZWEIMAL HINSCHAUEN LOHNT SICH!

Kann man drehen und wenden wie man will.

Ein zuverlässiger Hersteller,  
zwei starke Marken.  
Ein leistungsstarker Motor,  
zwei Powerpakete.  
Ein bewährter Partner,  
zwei neue Chancen.



**BIONICON "JESSE FS"**

eMTB | Performance Line CX |

29/27.5+ | PowerTube 625 |

150/140 mm Federweg |

Display Purion

UVP ab 4.099 €



ePowered

Ihr Ansprechpartner **Elmar Hirsch** 0961 / 3885-208 e.hirsch@msa-germany.de  
MSA Motor Sport Accessoires GmbH | Am Forst 17b | D-92637 Weiden i.d. Opf.

Partner  
werden!

## Lease a Bike: Dienstfahrzeug E-Scooter

➤ Über den zur Pon-Gruppe gehörenden Fahrradleasing-anbieter Bike Mobility Services können unter Lease a Bike nun auch E-Scooter des Berliner Unternehmens Unu als Dienstfahrzeuge geleast werden.

Im Leasingvertrag enthalten sind der Versand, ein Helm und drei Jahre Garantie. Diebstahl, Schäden und Verschleiß werden über ein Versicherungspaket abgesichert, die jährliche Inspektion ist kostenlos. Das geleaste Fahrzeug kann außerdem in der Freizeit genutzt werden.

Unu wurde 2013 von Pascal Blum, Mathieu Caudal und Elias Atahi gegründet. Die erste Produktgeneration, der Classic Scooter kam 2015 auf den Markt. Seit 2021 ist die zweite Produktgeneration am Start: Unu Scooter Pro. Im Sommer 2022 wurde das Sortiment noch um den Unu Scooter Move erweitert.

[unumotors.com](https://unumotors.com)

[www.lease-a-bike.de](https://www.lease-a-bike.de)

vz

Bike Mobility Services erweitert  
sein Angebot im Programm  
Lease a Bike um E-Scooter von Unu.



## Mips: Zuversicht trotz Einbußen

➤ Was Mips im Februar 2023 ankündigte, bestätigt nun der Jahresbericht: Unter einer unerwartet kräftigen Bremsung im Fahrradmarkt Ende 2022 hat das gesamte Geschäftsjahr gelitten. Mit den anderen Helmsegmenten wurden die Umsatzeinbußen bei Fahrradhelmen allerdings ausgeglichen, so fiel der Gesamtumsatz von 563 Millionen Schwedischen Kronen (50,15 Millionen Euro; Vorjahr 54,15 Millionen Euro) nur 7 Prozent (bereinigt um Wechselkurseffekte minus 19 Prozent) geringer aus als 2021.

[mipsprotection.com/de](https://mipsprotection.com/de)

vz

## Kumpan-Zukunft gesichert

➤ Keine zwei Monate, nachdem E-Roller-Produzent E-Bility in Remagen (Marke Kumpan) den Insolvenzantrag stellte, wurde ein Käufer gefunden: Lohia E-Mobility GmbH. Das teilt die Kanzlei Lieser Rechtsanwälte mit, deren Partner Alexander Jüchser zum Insolvenzverwalter bestellt worden war.

Von den 75 Beschäftigten werden nur 23 übernommen. Die Geschäftsführung übernimmt Gaurav Lohia. Die indische Lohia Gruppe ist ein globales Unternehmen mit Produktionsstätten in Indien und den USA sowie Niederlassungen in acht Ländern. Sie brachte in den 1980er Jahren die Vespa nach Indien.

vz

## Franchiseverband zertifiziert E-Motion

➤ Im Zuge der Aufnahme als Vollmitglied des Deutschen Franchiseverbands hat Igenda in einer anonymen Umfrage alle Franchisepartnerinnen und -partner der E-Motion Experts GmbH zur Zufriedenheit mit dem Franchisesystem befragt. 98 Prozent gaben an, dass sie sich aufgrund ihrer Erfahrungen mit E-Motion noch einmal dafür entscheiden würden, Partner des Systems zu werden.

Insbesondere die umfangreiche Betreuung und Unterstützung durch die Zentrale beeinflusst die Zufriedenheit positiv. Die Beziehung zum Franchisegeber, die Mitwirkung bei Businessplan und Standortanalyse sowie die Unterstützung durch die Partnerbetreuung werden jeweils mit »sehr gut« bewertet. 91 Prozent der Befragten denken, das System werde auch künftig Erfolg haben.

[emotion-technologies.de](https://emotion-technologies.de)